

HETEROGENEIDAD LABORAL Y PROCESOS DE EMPOBRECIMIENTO DE LOS HOGARES EN ARGENTINA (2003-2017)

Santiago Poy^a

Fecha de recepción: 13 de mayo de 2019. Fecha de aceptación: 11 de diciembre de 2019.

<http://doi.org/10.22201/iiec.20078951e.2020.201.69486>

Resumen. La persistencia de elevados niveles de pobreza en América Latina, luego de una década de retracción, reintroduce este tema en el centro de la agenda social regional. El presente artículo examina algunos factores que recrean la pobreza a partir del caso argentino. Mediante un diseño cuantitativo y técnicas multivariadas, se explora la incidencia de la heterogeneidad estructural del sistema ocupacional en la reproducción económica de los hogares bajo distintas fases político-económicas. Los resultados muestran la persistencia de fuertes inequidades en la estructura ocupacional –incluso tras un periodo de alto crecimiento– y la rigidez del patrón de distribución del ingreso laboral. La heterogeneidad de la estructura ocupacional condiciona las capacidades de reproducción de los hogares y provoca procesos selectivos de empobrecimiento.

Palabras clave: pobreza; reproducción de los hogares; heterogeneidad estructural; distribución del ingreso; estructura ocupacional.

Clasificación JEL: C35; E24; E26; I32; O17.

LABOR HETEROGENEITY AND PROCESSES OF IMPOVERISHMENT IN ARGENTINIAN HOUSEHOLDS (2003-2017)

Abstract. The persistence of high poverty levels in Latin America, after a decade of retraction, brings the issue back to the center of the regional social agenda. This paper examines various factors that reproduce poverty, based on the Argentinian case. Using a quantitative design and multivariate techniques, this study explores the effects of structural heterogeneity of occupational systems in household economic reproduction under different political-economic phases. The results demonstrate the persistence of marked inequalities in occupational structure –even after a period of high growth– and the rigidity of the labor income distribution pattern. The heterogeneity of the occupational structure determines the reproductive capacities of households and causes selective processes of impoverishment.

Key Words: poverty; household reproduction; structural heterogeneity; income distribution; occupational structure.

^a Universidad Católica Argentina, CONICET, Observatorio de la Deuda Social Argentina. Correo electrónico: santiago_poy@uca.edu.ar

1. INTRODUCCIÓN¹

La persistencia de cifras elevadas de pobreza en una región signada por una rígida pauta de desigualdad constituye uno de los principales desafíos de la actual agenda social latinoamericana (CEPAL, 2019). Durante la primera década del 2000, la mayor parte de los países latinoamericanos redujo la desigualdad distributiva y la pobreza, en el marco del crecimiento económico posibilitado por el *commodities boom*, así como de la implementación de políticas sociales y laborales redistributivas. Sin embargo, esta tendencia se estancó y se revirtió de manera parcial en los últimos años (Gasparini *et al.*, 2016).²

Bajo estas coordenadas, cabe preguntarse por la trama de factores estructurales que parecen limitar, de manera recurrente, la convergencia social en materia de condiciones de vida. El caso argentino brinda un escenario apropiado para aportar evidencias al respecto: en las últimas décadas, sobresale la recreación de un proceso cíclico que, aun bajo cambiantes escenarios socio-políticos, reproduce niveles de pobreza más elevados que los alcanzados durante el modelo de industrialización por sustitución de importaciones (Tuñón y Salvia, 2018).³

El objetivo del presente artículo es evaluar la hipótesis de que la heterogeneidad de la estructura económico-ocupacional reproduce un patrón rígido de desigualdad sociolaboral con consecuencias directas sobre las capacidades familiares de subsistencia. Siguiendo un enfoque teórico estructuralista, dada la ausencia de cambio en la matriz productiva del capitalismo argentino (Castells y Schorr, 2015), el crecimiento económico habría sido insuficiente para alterar las brechas de productividad sectoriales y para favorecer la absorción de fuerza laboral desde los sectores dinámicos a los más atrasados (Bárcena y Prado, 2016; Rodríguez, 2001). La persistencia de ocupaciones ligadas al sector microinformal y la insuficiente demanda de empleo de calidad habrían originado

¹ Este artículo se realizó en el marco del proyecto UBACYT “Heterogeneidad estructural, desigualdad distributiva y nuevas marginalidades sociales. Argentina urbana: 1974-2017” (2002-0170100764BA), dirigido por el doctor Agustín Salvia y de la Red INCASI, financiado por el programa “Horizonte 2020” de la Comisión Europea (bajo el Marie Skłodowska-Curie GA N° 691004), coordinado por el doctor Pedro López-Roldán. Sus contenidos reflejan la visión del autor. La Agencia no se responsabiliza por el uso que pueda hacerse de esta información.

² La tasa de pobreza en la región (como promedio ponderado) pasó de 44.6 a 27.8% entre 2002 y 2014. Desde entonces se interrumpió dicha tendencia y alcanzó a 30.2% de las personas en 2017 (véase <http://estadisticas.cepal.org>).

³ Según cifras comparables, en 1974, el 5.4% de los habitantes del Gran Buenos Aires eran pobres. En los años ochenta, el índice no descendió por debajo de 17% y, en los años noventa de 21%. Tras una importante recuperación, entre 2003 y 2017, la tasa de pobreza no fue inferior al 23% (Tuñón y Salvia, 2018).

“procesos selectivos de empobrecimiento” que afectarían a los hogares cuya fuerza de trabajo se inserta en dichas posiciones laborales.

A nivel internacional, se reconoce un creciente interés por la relación entre empleo y condiciones de vida, en especial, ante la emergencia del fenómeno de los “trabajadores pobres” en los países desarrollados (Lohmann y Crettaz, 2017). A nivel regional, este punto tiene vastos antecedentes, como los aportes acerca de la “marginalidad” (Nun, 2003 [1969]) y el “sector informal” (PREALC, 1978), y sobre las condiciones de vida, las estrategias familiares y los procesos de reproducción de los hogares⁴ (Borsotti, 1981; Oliveira y Salles, 2000; Torrado, 2006).

En Argentina, una serie de investigaciones analizaron las características de la pobreza y su relación con ciertos tipos de ocupaciones (Beccaria *et al.*, 2009; Maurizio, 2012), mientras otras abordaron la reproducción de la fuerza de trabajo en relación con procesos económicos estructurales, con la estratificación social y con las modalidades de intervención del Estado (Águila y Kennedy, 2015; Cortés y Marshall, 1991; Kornblihtt *et al.*, 2014; Torrado, 2010).

En los últimos años, distintos estudios analizaron la incidencia y la evolución de la pobreza (CIFRA, 2015; Gasparini *et al.*, 2019; ODSA, 2015), pero sus factores explicativos han sido menos explorados.

De acuerdo a estos antecedentes, el artículo se centra en los determinantes socio-ocupacionales de los procesos de empobrecimiento, desde un abordaje cuantitativo con base en los microdatos semestrales de la Encuesta Permanente de Hogares (EPH), del Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC), para el periodo 2003 y 2017. Se adoptan dos decisiones teórico-metodológicas. Por una parte, dada la ambigüedad teórica de la noción de “pobreza”, el eje es la reproducción económica de los hogares y las “capacidades de subsistencia” en relación con el ingreso laboral (y no con el ingreso total, como es habitual⁵). Por otra parte, se comparan fases político-económicas diferentes para identificar una trama de factores estructurales que, más allá de lo coyuntural, inciden en el déficit de subsistencia. Esta doble estrategia permite vincular los procesos de empobrecimiento con las características duraderas de la desigualdad sociolaboral.

El artículo se estructura como sigue. En la segunda sección se presenta la estrategia teórico-metodológica. La tercera sección describe los distintos

⁴ Los “hogares” son un grupo de personas, unidas o no por lazos de parentesco, que organizan en común su reproducción cotidiana. Se usan como sinónimos los conceptos de “unidad doméstica” o “familia” y “hogar”.

⁵ Esta estrategia permitió diferenciar el papel de los determinantes sociolaborales en las capacidades de subsistencia del rol de la política social de transferencia de ingresos y otras estrategias de los hogares.

ciclos político-económicos recientes y los cambios en la inserción económico-ocupacional de la fuerza de trabajo de los hogares durante ellos. En la cuarta sección se analiza cómo inciden las condiciones de heterogeneidad estructural del sistema económico-ocupacional sobre las capacidades de reproducción económica de los hogares. Por último, el artículo cierra con un conjunto de reflexiones finales.

2. ESTRATEGIA TEÓRICO-METODOLÓGICA

Suele señalarse la dificultad de anclar el concepto de pobreza en un cuerpo teórico definido (Feres y Mancero, 2001). Aquí se recuperan antecedentes de la sociología latinoamericana que abordaron las condiciones de vida a partir del análisis de la “reproducción social de los hogares” y de la fuerza de trabajo (Borsotti, 1981; Oliveira y Salles, 2000; Torrado, 2006). La reproducción de los grupos domésticos constituye un objeto complejo que comprende dimensiones materiales y simbólicas, y remite a la superposición de dos ciclos: uno “cotidiano”, ligado a la manutención y la satisfacción de necesidades de alimentación, vivienda, salud, etcétera (Borsotti, 1981); y otro “generacional” que abarca la reproducción biológica, psicológica y cultural de los integrantes de los hogares (Oliveira y Salles, 2000).

Dentro de esta complejidad, se aborda la dimensión económica o material. En tanto que en las sociedades capitalistas los medios para satisfacer necesidades se encuentran mercantilizados (Polanyi, 2011 [1944]), la reproducción económica se relaciona –sin agotarse– con la disponibilidad de ingresos monetarios para acceder a bienes y servicios según la composición y ciclo vital del hogar (Montoya García, 2017). Es decir que, para la amplia mayoría de los hogares, la reproducción económica concierne a la utilización de fuerza de trabajo disponible, a la diversificación de fuentes de ingreso y al grado en que los montos obtenidos permiten satisfacer las necesidades de sus integrantes.

El artículo se ocupa de las condiciones de vida a partir de un supuesto presente en el enfoque histórico-estructural latinoamericano (Torrado, 2006) y en los aportes neomarxistas sobre los régimenes de acumulación (McDonough *et al.*, 2010): la estructura ocupacional es central en la determinación de las condiciones de vida.⁶ Por ello, se inserta la cuestión de la reproducción

⁶ Es decir que, aunque se retoma el enfoque de la reproducción de los hogares, no se abordan explícitamente sus “estrategias”, ya que hubiera requerido otro diseño metodológico (*cf.* Eguía, 2017).

económica en el contexto más general de los procesos que generan desigualdad en las sociedades periféricas. El enfoque estructuralista procura descifrar de qué manera las características del desarrollo en países periféricos se entrelazan con los procesos distributivos y el bienestar (Rodríguez, 2001). En este sentido, el concepto de heterogeneidad estructural (Pinto, 1976) permite comprender la dinámica económico-ocupacional y sus consecuencias sobre la desigualdad socioeconómica. Tal heterogeneidad remite a la existencia de brechas de productividad entre sectores y ramas, derivadas de la desigual capacidad de absorber y promover el cambio técnico (Bárcena y Prado, 2016; Pinto, 1976; Rodríguez, 2001). El resultado es una pauta de desigualdad distributiva rígida y la recreación de excedentes de fuerza de trabajo.

Así, la heterogeneidad de la estructura productiva “se traduce en una situación de heterogeneidad en el empleo” (PREALC, 1978, p. 8). Coexisten posiciones ocupacionales en estratos modernos y en un amplio sector de microunidades (el “sector informal”) y de subsistencia (Tokman, 1987)⁷ o, en el extremo, en condiciones de “marginalidad económica” (Nun, 2003 [1969]; Salvia, 2016). La “segmentación” del mercado de trabajo (Piore, 1972) se realimenta con la heterogeneidad estructural: las unidades de menor productividad emplean fuerza de trabajo en condiciones de precariedad y, por lo tanto, la segmentación productiva se “recrea” en el plano de las relaciones laborales (Bárcena y Prado, 2016).

Siguiendo estas coordenadas, el argumento es que la desigualdad económico-ocupacional –ligada a la heterogeneidad de la estructura ocupacional– tendría amplias consecuencias sobre las capacidades de reproducción económica de los hogares a los que pertenecen los trabajadores. Para evaluar esta hipótesis, se estudian las formas de inserción de la fuerza de trabajo de los hogares en distintas posiciones ocupacionales y su participación en la distribución del ingreso laboral. Se presenta una tipología de formas de inserción económico-ocupacional que da prioridad a la pertenencia a diferentes estratos de productividad (diferenciando entre microestablecimientos, empresas medianas y grandes y establecimientos del sector público);⁸ a la calificación de la tarea (distinguiendo entre profesionales y no profesionales); a la categoría ocupacio-

⁷ El abordaje de la heterogeneidad estructural a partir del mercado laboral es una forma posible de aproximación entre otras (Salvia, 2016). También es frecuente estudiar diferencias de productividad por sectores económicos (Abeles *et al.*, 2013); sin embargo, esta estrategia no permitiría analizar la desigualdad laboral ni sus implicancias en las condiciones de vida.

⁸ Pérez-Sáinz (2000) critica la utilización del “tamaño de establecimiento” pues puede haber microempresas tecnológicas de elevada productividad. Esta crítica es pertinente, pero el análisis de composición del sector microempresario revela la ínfima incidencia de estas actividades.

nal (lo que delimita asalariados de empleadores y cuentapropistas); y, por último, a los segmentos del empleo (lo que desagrega entre ocupados registrados y no registrados en la seguridad social) (véase figura 1). En esta investigación, se adscribió al hogar a la posición ocupada por su principal sostén (PSH, de aquí en adelante) –el integrante con mayores ingresos–, aunque también se consideraron las inserciones de otros integrantes.

Figura 1. Tipos de inserción económico-ocupacional y definición operacional

Sector formal privado

No asalariados y directivos del sector formal privado	Empleadores en establecimientos formales (más de cinco ocupados) o en microestablecimientos (hasta cinco ocupados), pero con calificación profesional. Trabajadores por cuenta propia con calificación profesional.
Asalariados registrados del sector formal	Asalariados en establecimientos privados en función de dirección.
Asalariados no registrados del sector formal	Asalariados en establecimientos de más de cinco trabajadores con descuento jubilatorio.

Sector público

Empleados del sector público	Asalariados del sector público
------------------------------	--------------------------------

Sector microinformal^(a)

No asalariados del sector microinformal	Empleadores en microestablecimientos (hasta cinco ocupados) sin calificación profesional; trabajadores por cuenta propia calificados y con capital propio. Trabajadores por cuenta propia sin calificación o sin capital propio.
Asalariados registrados del sector microinformal	Asalariados en microestablecimientos (hasta cinco ocupados) o del servicio doméstico con descuento jubilatorio.
Asalariados no registrados del sector microinformal	Asalariados en microestablecimientos (hasta cinco ocupados) o del servicio doméstico sin descuento jubilatorio.

Desocupados y planes de empleo

Beneficiarios de planes de empleo ^(b)	Ocupados cuya ocupación principal es un plan de empleo.
Desocupados	Personas que declaran buscar activamente un empleo.

Notas: ^(a) Se excluyó por definición las actividades financieras y empresariales, y la rama enseñanza y servicios de salud.

^(b) Incluye a quienes declaran en la EPH que su ocupación principal es un plan de empleo.

Fuente: elaboración propia a partir de la EPH-INDEC.

Para abordar las capacidades de reproducción económica se recurrió a una doble estrategia. En primer lugar, se consideraron los montos de ingreso familiar de la fuente laboral que los hogares logran reunir dada la participación de sus miembros en el mercado de trabajo. Se analizó su evolución en términos reales y la desigualdad de su distribución. En segundo lugar, se apeló a un recurso usado en los estudios sobre pobreza: el acceso al valor de una canasta de bienes y servicios que incorpora las necesidades reproductivas del hogar según su composición y ciclo vital –la denominada “Canasta Básica Total” (CBT)–. La comparación del ingreso familiar de fuente laboral con el valor de la CBT permitió delimitar niveles o “capacidades de subsistencia” (como múltiplos de la canasta) y se definió en situación de déficit a aquellos hogares que no alcanzan a cubrir sus necesidades en función de su ingreso laboral.

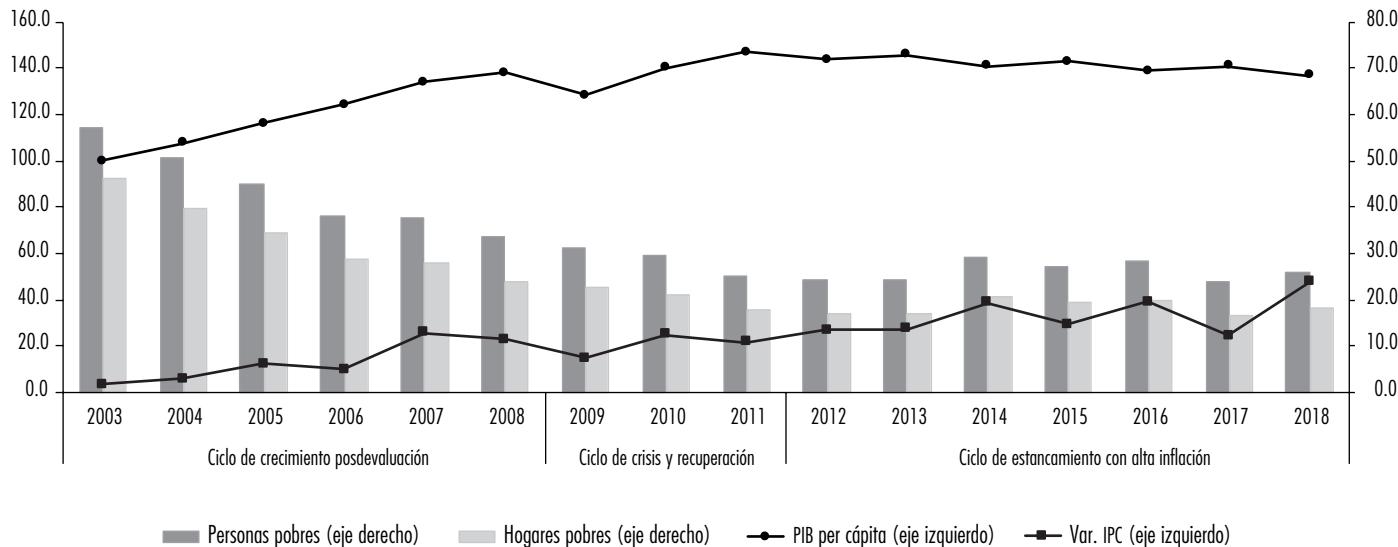
La fuente de datos son los microdatos de la EPH correspondientes al segundo semestre de una serie de años que operan como ventana de observación. A partir de 2016 se introdujeron cambios en la forma de tratar los ingresos no declarados en la EPH. Dadas sus implicancias sobre la comparabilidad de los resultados, en este artículo se homogeneizó el método de imputación para toda la serie. Al mismo tiempo, la irregularidad institucional que atravesó el INDEC entre 2007 y 2015 y la discontinuación de la publicación de las canastas básicas (INDEC, 2016) requirieron la reconstrucción de una serie que permitiera evaluar las capacidades de subsistencia de los hogares. Dada su relevancia, estas decisiones se explicitan más adelante en el Anexo metodológico.

3. CICLOS MACROECONÓMICOS E INSERCIÓN DE LA FUERZA DE TRABAJO DE LOS HOGARES EN LA ESTRUCTURA ECONÓMICO-OCUPACIONAL

En América Latina, la primera década del 2000 se caracterizó por un incremento del ingreso disponible, la reducción del desempleo, de la pobreza y la expansión del espacio fiscal de los estados. Al promediar la segunda década del siglo, estas tendencias se desaceleraron y se revirtieron parcialmente (CEPAL, 2019). En este marco regional, en Argentina pueden distinguirse tres ciclos político-económicos con resultados muy disímiles en materia de crecimiento económico y bienestar (véase gráfica 1).

- i) Durante la etapa de “crecimiento posdevaluación” (2003-2008), el abandono de la paridad fija con el dólar (que caracterizó al modelo de convertibilidad de los años noventa), el *default* de la deuda externa y una fuerte devaluación del tipo de cambio favorecieron una intensa recuperación (Castells y Schorr, 2015). El tipo de cambio competitivo estimuló las exportaciones y, al mismo tiempo, las actividades ligadas al mercado interno y la sustitución de importaciones. Este periodo se caracterizó por la recuperación del PIB per cápita (creció 38% entre 2003 y 2008), el incremento del empleo registrado y una reducción de la desocupación y de la tasa de pobreza (que pasó de 57.2 a 33.5%). No obstante, las nuevas reglas macroeconómicas no bastaron para propiciar un cambio estructural del capitalismo argentino. El perfil especializado en la exportación de *commodities* agroindustriales y en la explotación de recursos naturales habría consolidado la “dualidad estructural” (Wainer y Schorr, 2015).
- ii) La crisis internacional impactó en 2009 e interrumpió la tendencia precedente. Tras la aplicación de una serie de políticas fiscales expansivas, pudo recrearse un nuevo ciclo de crecimiento económico (Kulfas, 2016). Esta apuesta incrementó el déficit público, lo que realimentó la inflación y deterioró la competitividad del tipo de cambio, uno de los pilares del periodo precedente. En esta fase de “crisis y recuperación” (2009-2011), reapareció la “restricción externa” –la insuficiencia de divisas para afrontar las necesidades de importación–, acentuada por la fuga de capitales y el déficit energético (Wainer y Schorr, 2015). En este lapso, la tasa de pobreza volvió a reducirse, aunque a menor ritmo (pasó de 31.1 a 25%) gracias al crecimiento económico y a la profundización de las políticas sociales redistributivas (una mayor cobertura jubilatoria y la implementación de transferencias monetarias condicionadas).
- iii) Luego del auge de crecimiento del bienio 2010-2011, la economía entró en una fase de “estancamiento con inflación” (2012-2017), caracterizada por la sucesión de ciclos cortos de débil expansión y crisis. Para enfrentar la restricción externa, entre 2011 y 2015 se apeló a una estrategia de control de cambios que, sin embargo, no apuntaló un ciclo de crecimiento sostenido y tampoco bastó para controlar la inflación (Kulfas, 2016). La presión sobre el tipo de cambio condujo a una fuerte devaluación a inicios de 2014 con efectos recesivos e inflacionarios. A fines de 2015, un nuevo gobierno liberó el tipo de cambio y actualizó las tarifas de servicios públicos, lo que realimentó la inflación y no permitió inducir un ciclo de crecimiento. Entre 2011 y 2017, el PIB per cápita se retrajo casi 4%, el índice de precios tendió a crecer y la tasa de pobreza se mantuvo estable o creció luego de bruscas devaluaciones cambiarias (en 2014, 2016 y 2018).

Gráfica 1. Evolución del PIB per cápita^(a), de la tasa de inflación^(b) y de la pobreza^{(c) (d)} bajo diferentes ciclos político-económicos. Argentina, 2003-2018
(en números índice y en porcentaje)



Notas: ^(a) elaboración propia con base en INDEC (año base 2004 y revisión 2016). Los datos de 2003 se obtuvieron por empalme con la serie de 1993; ^(b) para el periodo 2003-2006 se utilizó INDEC, y para 2007-2015 se utilizó un INDEC, y para 2007-2015 se utilizó un índice de precios alternativo al oficial (IPC-GB); ^(c) Elaboración propia a partir de microdatos de la EPH-INDEC (segundos semestres). El procedimiento utilizado para el cálculo de ambos indicadores se describe en el Anexo metodológico; ^(d) En 2007, sólo se incluye el cuarto trimestre por falta de microdatos del tercero; en 2015 y 2018 corresponde al primer semestre.

En el cuadro 1 se analiza la participación de los hogares en la estructura económico-ocupacional a partir de la posición de su principal sostén durante las distintas fases enumeradas. El cuadro revela dos dinámicas superpuestas: en primer término, un crecimiento de la proporción de los hogares que participaban correspondientes a posiciones asalariadas en el sector formal público y privado a través de su principal sostén. En particular, se incrementó el porcentaje de hogares cuyo PSH era asalariado registrado en la seguridad social.⁹ Ello fue concomitante con la no menos significativa reducción de la proporción de hogares encabezados por un desocupado (o un beneficiario de un plan de empleo) y con una muy exigua retracción de los encabezados por un trabajador del sector microinformal. Algunos autores engloban estos cambios en la existencia de una “recomposición social” durante el periodo (Dalle, 2012, p. 91).

En segundo término, luego de los cambios observados entre 2003 y 2008, las transformaciones en la estructura económico-ocupacional se desaceleraron de forma significativa. De hecho, durante el ciclo de estancamiento y alta inflación (2012-2017) se advierte un retroceso con respecto a las tendencias previas, lo que se plasmó en un incremento de la proporción de hogares encabezados por un trabajador del sector microinformal, desocupado o beneficiario de un plan de empleo.

Dado que el eje de la indagación son los hogares, cabe complementar el análisis precedente con la caracterización de las formas de inserción económico-ocupacional de otros miembros del hogar. Desde el enfoque analítico sostenido, los procesos estructurales ligados a la demanda laboral serían dominantes en la capacidad de acceder a empleos en los distintos sectores económico-ocupacionales. Por consiguiente, si bien es posible que en el seno de los hogares se combinen posiciones económico-ocupacionales, una parte de ellos habría permanecido ligada exclusivamente a posiciones en el sector microinformal o de baja productividad (véase cuadro 2).

⁹ El significativo ritmo del crecimiento económico y su carácter sostenido desempeñaron un papel importante en el aumento del empleo registrado (Beccaria, 2015, p. 185). Este comportamiento macroeconómico fue acompañado por las políticas laborales implementadas: se derogó la ley de “reforma laboral” –que flexibilizaba el mercado de trabajo–, se sancionó una ley de “Ordenamiento del Régimen Laboral” –que simplificó el registro de trabajadores– y se mejoró la fiscalización del trabajo –a través del “Plan Nacional de Regularización del Trabajo”–. Además, se implementaron políticas dirigidas a pequeñas y medianas empresas, se sancionaron leyes para la promoción del empleo registrado y se lanzó una normativa para las trabajadoras de casas particulares (Bertranou *et al.*, 2013; Tomada, 2014).

**Cuadro 1. Distribución de hogares según posición económico-ocupacional del PSH.
Hogares con PSH activo, total de aglomerados urbanos, Argentina 2003-2017 (en porcentajes)**

	<i>Crecimiento posdevaluación</i>		<i>Crisis y recuperación</i>		<i>Estancamiento y alta inflación</i>	
	2003	2008	2009	2011	2012	2017
Sector formal privado	39.1	47.1	46.6	48.8	45.9	45.1
No asalariados y directivos	5.5	5.7	5.5	5.5	5.3	5.5
Asalariados	33.5	41.4	41.1	43.3	40.6	39.7
Registrados	24.8	32.7	32.9	35.0	33.3	32.0
No registrados	8.7	8.7	8.2	8.2	7.3	7.7
Sector público	15.7	16.7	17.3	17.5	18.9	19.2
Sector microinformal	35.8	33.8	33.3	31.6	33.2	33.2
No asalariados	19.3	18.3	18.0	16.6	17.9	18.5
Asalariados	16.6	15.5	15.3	15.0	15.3	14.6
Registrados	3.7	4.7	4.8	4.7	5.1	4.8
No registrados	12.8	10.8	10.5	10.3	10.2	9.8
Desoc. y benef. planes de empleo	9.4	2.5	2.8	2.1	2.0	2.5
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH-INDEC correspondientes al segundo semestre de cada año.

**Cuadro 2. Distribución de hogares según posición económico-ocupacional de todos sus integrantes activos.
Hogares con PSH activo, total de aglomerados urbanos, Argentina 2003-2017 (en porcentajes)**

	<i>Crecimiento posdevaluación</i>		<i>Crisis y recuperación</i>		<i>Estancamiento y alta inflación</i>	
	2003	2008	2009	2011	2012	2017
Hogares en el sector formal^(a)	34.6	45.2	44.3	46.5	46.3	45.4
Hogares con posiciones mixtas	26.1	25.0	25.6	25.2	24.4	24.4
PSH en sector formal y ocupados en sector microinformal^(a)	20.1	18.6	19.6	19.8	18.5	19.0

Continúa

Cuadro 2. Distribución de hogares según posición económico-ocupacional de todos sus integrantes activos.
Hogares con PSH activo, total de aglomerados urbanos, Argentina 2003-2017 (en porcentajes) (continuación)

	<i>Crecimiento posdevaluación</i>		<i>Crisis y recuperación</i>		<i>Estancamiento y alta inflación</i>	
	2003	2008	2009	2011	2012	2017
PSH en sector microinformal ^(a) y ocupados en sector formal	5.9	6.4	6.0	5.5	5.9	5.5
Hogares en el sector microinformal ^(b)	39.3	29.8	30.1	28.2	29.3	30.2
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Notas: ^(a) Todos los ocupados del hogar tienen posiciones en el sector formal público o privado (no incluye desocupados y beneficiarios de planes de empleo); ^(b) Incluye desocupados y beneficiarios de planes de empleo.

Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH-INDEC correspondientes al segundo semestre de cada año.

Es evidente que la fase de crecimiento posdevaluación (2003-2008) propició transformaciones en las formas de inserción sectorial económico-ocupacional al considerar ya no sólo la posición del PSH sino también al conjunto de la fuerza de trabajo activa de la que disponían los hogares. Se incrementó la proporción de unidades domésticas que se insertaban exclusivamente el sector formal público o privado a través de todos sus integrantes. Sin embargo, se advierte también una persistente fragmentación de las modalidades de inserción ocupacional: alrededor de un tercio de los hogares participaban, únicamente, del sector microinformal. Por añadidura, este patrón no se alteró de manera significativa luego de 2008.

En suma, podría hablarse de una recomposición “doblemente limitada” de la estructura económico-ocupacional durante el periodo: en términos temporales y en términos sociales. En primer lugar, en términos temporales, fue limitada porque quedó restringida a los años más dinámicos del periodo. En segundo lugar, en términos sociales, fue limitada porque un amplio conjunto de los hogares no pudo acceder a empleos en los sectores económico-ocupacionales más dinámicos. De este modo, habría persistido una dinámica socio-laboral “dual” asociada a la heterogeneidad estructural.

4. HETEROGENEIDAD DE LA ESTRUCTURA OCUPACIONAL, DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO LABORAL Y CAPACIDADES DE SUBSISTENCIA DE LOS HOGARES

¿De qué manera inciden las condiciones de heterogeneidad estructural del sistema económico-ocupacional antes descriptas sobre las capacidades de reproducción económica de los hogares? En la última fila del cuadro 3 se presenta la evolución del ingreso familiar de fuente laboral real. Se distinguen tres etapas claramente diferenciadas: una veloz recomposición del ingreso entre 2003 y 2008 (un incremento de 37%); un nuevo incremento hasta 2011 (era 50% más alto que en 2003); y una etapa de retracción, entre 2012 y 2017 (era 39% superior a 2003).¹⁰

El cuadro 3 permite analizar las brechas de desigualdad en los distintos subperiodos. Sólo durante el ciclo de crecimiento posdevaluación (2003-2008) se registró una tendencia a la reducción de las brechas de desigualdad del ingreso familiar de fuente laboral.¹¹ Tras esta retracción inicial, las distancias relativas se consolidaron. Los hogares encabezados por un trabajador del sector microinformal permanecieron en una situación de notoria desventaja en términos distributivos. Cabría incluir en esta pauta a aquellos encabezados por un asalariado no registrado del sector formal.

El crecimiento del ingreso familiar parece haber atravesado el “tamiz” de un patrón de desigualdad económico-ocupacional relativamente rígido: la inequidad asociada a la heterogeneidad ocupacional mantuvo una significativa estabilidad. El enfoque estructuralista hace inteligible este proceso: el crecimiento económico puede tener efectos positivos sobre los ingresos reales, pero

¹⁰ Mientras que los dos primeros períodos identificados fueron homogéneos en cuanto al comportamiento del ingreso laboral, el tercero se caracterizó por la sucesión de incrementos y decrementos ligados a los ciclos cortos de expansión y crisis. El ingreso laboral se mantuvo estable entre 2012 y 2013, cayó 9% tras la crisis de 2014; se contrajo otro 4% con la devaluación de 2016, para finalmente, recuperar 6% en 2017. En suma, aunque no se trató de un comportamiento lineal, primó una tendencia a la pérdida de poder adquisitivo del ingreso laboral.

¹¹ Durante el ciclo posdevaluación, el tipo de cambio competitivo favoreció a ramas altamente demandantes de fuerza de trabajo y en particular, de baja calificación (Beccaria y Maurizio, 2012). La absorción de fuerza laboral de tales características habría implicado un cambio de composición del sector formal con respecto a los años noventa –cuando la demanda estuvo sesgada hacia las altas calificaciones–. Ello haría comprensible el comportamiento convergente de los ingresos durante el período 2003-2008 y se habría traducido en los ingresos laborales de los hogares que se insertaban en establecimientos del sector formal mediante su PSH.

Cuadro 3. Evolución y brecha de desigualdad del ingreso familiar de fuente laboral según posición económico-ocupacional del PSH.

Hogares con PSH ocupado, total de aglomerados urbanos, Argentina 2003-2017 (ingreso medio=1).

	Crecimiento posdevaluación		Crisis y recuperación		Estancamiento y alta inflación	
	2003	2008	2009	2011	2012	2017
Sector formal privado	1.24	1.13	1.13	1.13	1.12	1.14
No asalariados y directivos	2.27	1.73	1.79	1.71	1.59	1.63
Asalariados registrados	1.17	1.13	1.12	1.13	1.12	1.14
Asalariados no registrados	0.78	0.77	0.72	0.74	0.74	0.78
Sector público	1.24	1.28	1.32	1.30	1.28	1.28
Sector microinformal	0.64	0.68	0.66	0.63	0.68	0.65
No asalariados	0.73	0.76	0.73	0.69	0.71	0.71
Asalariados registrados	0.83	0.86	0.82	0.79	0.88	0.78
Asalariados no registrados	0.45	0.44	0.46	0.45	0.52	0.49
Total	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
Evolución (2003=100)	100	137	141	150	148	139

Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH-INDEC correspondientes al segundo semestre de cada año.

ser insuficiente para revertir una lógica de desigualdad que deriva de la coexistencia de estratos de productividad muy diferenciada.¹²

Según el enfoque propuesto, se evalúa en qué medida tales ingresos bastaron para satisfacer los requerimientos de los hogares y evitar la exposición al “déficit de capacidades de subsistencia”. Con este fin, se comparan los ingresos laborales con la CBT y se definen distintas capacidades o niveles de subsistencia a partir de ingresos laborales que se expresan como múltiplos de la canasta. El cuadro 4 presenta la proporción de hogares con déficit de capacidades de subsistencia (con ingresos laborales por debajo del valor de una CBT) y en situación de “riesgo” o “vulnerabilidad” (aquellos cuyo ingreso cubre entre 1 y 1.5 CBT) (Cecchini y Martínez, 2011). Constatamos una pauta consistente relacionada con la evolución del ingreso previamente observada: entre 2003 y 2008, la proporción de hogares con déficit descendió abruptamente (de 48.9 a

¹² Lavinas y Simões (2017) señalan un proceso similar en el caso de Brasil y remiten a la reproducción de una matriz de heterogeneidad estructural.

Cuadro 4. Capacidades de subsistencia a partir de ingresos laborales^(a) según posición económico-ocupacional del PSH.

Hogares con PSH ocupado, total de aglomerados urbanos, Argentina 2003-2017 (en porcentajes de cada posición económico-ocupacional)

	2003			2008			2011			2017		
	< 1.00	1.00 - 1.49	≥ 1.5	< 1.00	1.00- 1.49	≥ 1.5	< 1.00	1.00 - 1.49	≥ 1.5	< 1.00	1.00- 1.49	≥ 1.5
Sector formal privado	38.5	17.6	43.8	22.0	18.0	59.9	16.2	16.6	67.2	16.6	18.0	65.4
No asalariados y directivos	7.9	9.6	82.5	4.8	6.1	89.2	2.7	6.8	90.5	10.8	12.4	76.8
Asalariados registrados	37.2	21.2	41.5	18.8	20.3	60.9	12.8	17.8	69.4	42.7	20.0	37.3
Asalariados no registrados	61.7	12.4	25.9	45.2	17.4	37.4	39.6	18.0	42.4	24.4	17.6	58.1
Sector público	34.7	19.0	46.3	14.7	15.3	70.0	9.4	12.8	77.8	5.7	3.9	90.5
Sector microinformal	66.5	13.7	19.9	48.1	17.8	34.2	42.9	18.4	38.6	42.7	20.0	37.3
No asalariados	63.1	14.6	22.3	43.1	17.1	39.8	38.4	18.0	43.5	38.6	20.3	41.1
Asalariados registrados	51.1	18.2	30.7	27.6	22.2	50.1	23.9	22.8	53.3	24.7	21.6	53.8
Asalariados no registrados	76.0	10.9	13.1	65.3	17.0	17.6	59.0	17.1	23.9	59.5	18.5	22.0
Total	48.9	16.3	34.8	29.8	17.5	52.7	23.6	16.5	59.9	24.4	17.6	58.1

Nota: ^(a) Múltiplos de la CBT.

Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH-INDEC correspondientes al segundo semestre de cada año.

29.9%), entre 2008 y 2011 volvió a declinar, aunque a menor ritmo (de 29.8 a 23.6%) y volvió a incrementarse en 2017 (subió a 24.4%). Por su parte, la prevalencia de hogares en situación de riesgo se mantuvo estable (16.3 y 17.6% entre puntas del periodo).

Según la hipótesis planteada, la heterogeneidad del sistema económico-ocupacional tendría consecuencias directas sobre la reproducción económica de los hogares.

En esta línea, el cuadro 4 permite evaluar los niveles de subsistencia alcanzados por las unidades domésticas según la posición económico-ocupacional de su PSH. Los hogares que participaban del sector formal privado o público mostraron los mayores niveles de subsistencia a partir de ingresos laborales durante todo el periodo. Ello se evidencia no sólo en la menor proporción ubicada por debajo del umbral mínimo sino en la mayor distancia con respecto al umbral: a partir de 2008, más de 6 de cada 10 hogares disponían de un ingreso laboral que les permitía superar 1.5 CBT.

En contraste, los hogares cuyo PSH pertenecía al sector microinformal siguieron una pauta diferente a los del sector formal público y privado. En 2003, casi 6 de cada 10 de estos hogares experimentaban déficit de capacidades de subsistencia; en 2017, si bien se había verificado una recomposición, casi 4 de cada 10 estaban en dicha situación. A su vez, 2 de cada 10 hogares se encontraban en la zona de vulnerabilidad. Dentro del sector microinformal, aquéllos cuyo PSH era asalariado no registrado tuvieron una particular propensión a experimentar déficit: en 2017, casi 6 de cada 10 se encontraban por debajo del umbral considerado y eran 8 de cada 10, si se consideran a los vulnerables.

En este análisis de correlación se combinan factores que remiten a las características de los hogares y no puede descartarse que la exposición al déficit de capacidades de subsistencia se deba a aquéllos y no a la forma de inserción económico-ocupacional. Para examinar la injerencia de ésta se apeló a un análisis de regresión logística binaria múltiple (Wooldridge, 2014). La probabilidad p de que un hogar experimente déficit de capacidades de subsistencia a partir de ingresos laborales resulta de:

$$p = \frac{1}{1 + e^{-z}} \quad (1)$$

Donde z asume la siguiente forma:

$$z = \beta_0 + \beta_1 x_1 + \dots + \beta_n x_n \quad (2)$$

La estimación de los parámetros se realiza mediante máxima verosimilitud. La principal variable independiente del modelo es la posición económico-ocupacional del PSH. Se introducen covariables que permiten controlar la relación propuesta en hipótesis y, a la vez, aportar información relevante sobre factores que inciden en las condiciones de vida.

En el cuadro 5 se presentan los resultados de la aplicación de este modelo.¹³ Los hogares con mayor número de niños, encabezados por mujeres, jóvenes y con bajo nivel educativo, habrían reunido características correlacionadas con el déficit de capacidades de subsistencia. Por su parte, la menor disponibilidad de ocupados secundarios habría acentuado la propensión observada.

Cuadro 5. Determinantes del déficit de capacidades de subsistencia.^(a) Hogares con PSH ocupado, total de aglomerados urbanos, Argentina, 2003-2017 (promedio de efectos marginales)

		2003	2008	2011	2017
Sexo del PSH	Mujer	0.025**	0.063***	0.044***	0.052***
	Varón ^(b)				
Tipo de hogar	Monoparental	0.016	0.010	-0.006	-0.002
	No monoparental ^(b)				
Menores en el hogar	Número de menores en el hogar	0.128***	0.106***	0.095***	0.098***
Edad del PSH	Hasta 29 años	0.072***	0.056***	0.018*	0.055***
	De 30 a 49 años	-0.022**	-0.016*	-0.036***	-0.023***
	50 años y más ^(b)				
Educación del PSH	Hasta primaria completa	0.332***	0.264***	0.170***	0.217***
	Secundaria inc o comp.	0.180***	0.117***	0.101***	0.120***
	Terciario o univ. ^(b)				
Región	Gran Buenos Aires	0.050***	0.066***	0.026***	0.047***
	Noroeste	0.159***	0.157***	0.096***	0.086***

continúa

¹³ Se reportan los “promedios de efectos marginales”, que pueden interpretarse como el cambio promedio registrado en la probabilidad en puntos porcentuales de que el hogar experimente déficit de capacidades de subsistencia a partir de un cambio unitario de alguna de las covariables, manteniendo las demás constantes.

Cuadro 5. Determinantes del déficit de capacidades de subsistencia.^(a) Hogares con PSH ocupado, total de aglomerados urbanos, Argentina, 2003-2017 (promedio de efectos marginales) (continuación)

		2003	2008	2011	2017
Región	Noreste	0.171***	0.170***	0.139***	0.107***
	Cuyo	0.157***	0.135***	0.093***	0.110***
	Pampeana	0.117***	0.080***	0.048***	0.062***
	Patagónica ^(b)				
Número de ocupados	Número de ocupados en el hogar	-0.055***	-0.081***	-0.090***	-0.092***
Posición económico-ocupacional del PSH	No asalariados sector formal	-0.201***	-0.067***	-0.062***	-0.012
	Asalariados no registrados sector formal	0.206***	0.198***	0.215***	0.179***
	Empleado sector público	0.010	0.004	0.002	0.001
	No asalariados sector microinformal	0.179***	0.185***	0.201***	0.191***
	Asalariados registrados sector microinformal	0.123***	0.047***	0.042***	0.046***
Posición económico-ocupacional del PSH	Asalariados no registrados sector microinformal	0.261***	0.254***	0.218***	0.245***
	Asalariados registrados sector formal ^(b)				
Rama de actividad del PSH	Construcción	0.077***	0.034**	0.044***	0.055***
	Comercio	-0.015	-0.013	0.001	0.008
	Servicio doméstico	-0.094***	0.004	0.085***	0.080***
	Servicios y otros	-0.023	-0.029***	-0.0293***	-0.000
	Industria ^(b)				
	Observaciones	18.316	27.817	26.860	27.182
	Pseudo R2 de McFadden	0.292	0.328	0.342	0.311
	Aciertos (global)	75.4%	77.5%	78.1%	76.7%

Notas: ^(a) evaluado a través del acceso a una CBT en función del ingreso total familiar de fuente laboral; ^(b) identifica la categoría de comparación de las variables independientes.

Significancia de los efectos: ***p-value < 0.01; ** p-value < 0.05; * p-value < 0.1.

Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH-INDEC correspondientes al segundo semestre de cada año.

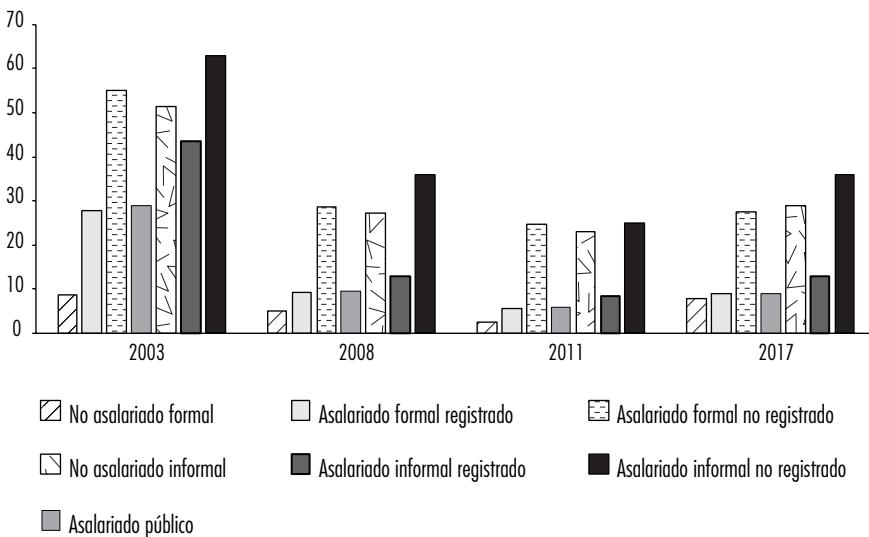
¿Qué incidencia tuvo la posición económico-ocupacional del hogar en el déficit de las capacidades de subsistencia? Los hogares encabezados por no asalariados o directivos de establecimientos del sector privado formal (patrones de establecimientos medianos y grandes, profesionales y directivos), se encontraban relativamente más “protegidos” frente al riesgo de experimentar déficit de capacidades de subsistencia (con respecto al grupo de comparación, que son los hogares encabezados por un PSH asalariado registrado del sector formal privado). Este efecto se disolvió a partir de 2011. Los hogares cuyo PSH pertenecía al sector público se hallaban en una situación similar a la del grupo de comparación. En contraste, los hogares encabezados por un asalariado no registrado del sector formal enfrentaron una significativa mayor exposición al déficit que aquellos encabezados por un asalariado registrado del sector formal (entre 17.9 y 21.5 puntos porcentuales).

Los hogares encabezados por un trabajador del sector microinformal tuvieron una particular exposición a experimentar capacidades deficientes de subsistencia a partir de ingresos laborales aun controlando otros atributos. Las unidades domésticas cuyo PSH era asalariado registrado del sector microinformal disponían de las mejores condiciones relativas. En contraste, los hogares cuyo PSH era no asalariado del sector microinformal disponían de un mayor riesgo de no cubrir una CBT: tal probabilidad se incrementa entre 17.9 y 20.1 puntos porcentuales frente al grupo de comparación. Por su parte, los hogares cuyo PSH era asalariado no registrado del sector microinformal experimentaron las condiciones más desventajosas: entre ellos, la probabilidad se incrementaba entre 21.8 y 26.1 puntos porcentuales.

Con base en la ecuación (1) se calcula la probabilidad promedio de experimentar déficit de capacidades de subsistencia según la posición económico-ocupacional del PSH, manteniendo constantes las demás características del hogar. Esta aproximación complementa la anterior, pues el análisis ya no se realiza con respecto a una categoría de referencia sino a los hogares de diferentes perfiles (véase gráfica 2).

Los hogares encabezados por un asalariado no registrado o por un no asalariado del sector microinformal mantuvieron una exposición a experimentar déficit de capacidades de subsistencia muy superior a los demás. Manteniendo constantes sus demás atributos, estos hogares enfrentaron condiciones de vida más adversas debido exclusivamente a su inserción económico-ocupacional. Esta penalidad se mantuvo inalterada a partir de 2008, lo que evidencia un rasgo estructural de los procesos de empobrecimiento.

Gráfica 2. Probabilidad media^(a) de experimentar déficit de capacidades de subsistencia según posición económico-ocupacional del PSH. Hogares con PSH ocupado, total de aglomerados urbanos, Argentina, 2003-2017 (en porcentajes)



Notas: ^(a) Obtenida a partir de modelos de regresión logística binaria.

Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH-INDEC correspondientes al segundo semestre de cada año.

5. REFLEXIONES FINALES

Tras casi una década de reducción de la pobreza, su elevada incidencia le otorga renovada centralidad en la agenda social latinoamericana. Es a partir del caso argentino, que el artículo examinó algunos de los factores estructurales que parecen obstaculizar de manera recurrente la convergencia social en materia de condiciones de vida. Se exploró la incidencia de la heterogeneidad estructural del sistema ocupacional en las capacidades de reproducción económica de los hogares bajo distintas fases político-económicas. Para ello, se describió la participación de la fuerza de trabajo de los hogares en la estructura económico-ocupacional, en la distribución del ingreso laboral y su acceso a distintos niveles de subsistencia.

La participación de los integrantes de los hogares en la estructura ocupacional se caracteriza por la persistencia de inequidades en materia de acceso a empleos de calidad. Una parte de los hogares en Argentina permanece ligada a posiciones ocupacionales en el sector microinformal o en empleos precarios.

Esta persistencia puede comprenderse a la luz de la ausencia de cambios en la matriz productiva del capitalismo periférico argentino y en la consiguiente dificultad para absorber fuerza de trabajo por parte de los sectores más dinámicos. Luego de un ciclo inicial de retracción, las brechas de desigualdad de ingresos laborales asociadas a las inserciones ocupacionales de los hogares se mantuvieron estables. Aquellos que tenían ocupados en el sector microinformal o en empleos no regulados consolidaron una posición en desventaja.

En línea con la hipótesis propuesta, la heterogeneidad de la estructura económico-ocupacional condicionó las capacidades de reproducción económica de los hogares. Aquellos encabezados por trabajadores del sector microinformal y del segmento no regulado se vieron expuestos, en mayor proporción que los demás hogares, a experimentar déficit de capacidades de subsistencia a partir de ingresos laborales. La incidencia de factores estructurales se mantuvo con independencia de los atributos sociodemográficos de los hogares. Es en este sentido que cabría hablar del carácter “selectivo” de los procesos de empobrecimiento, estrechamente ligados a la desigualdad sociolaboral.

La rigidez del patrón distributivo del ingreso laboral inhibe la convergencia socioeconómica: una amplia franja de los hogares sólo accede a ocupaciones que o bien no garantizan la satisfacción de necesidades o los dejan expuestos al riesgo de no hacerlo. Allí puede situarse un elemento estructural de los procesos recurrentes de empobrecimiento que atraviesan al capitalismo argentino: las fases de estancamiento y las abruptas contracciones económicas –que por lo general suceden a la caída de los términos de intercambio– encuentran a un vasto conjunto de los hogares muy cerca del límite de no cubrir sus necesidades reproductivas.

Estas evidencias sugieren que, sin una mayor integración de las actividades ligadas al sector microinformal, la posibilidad de alcanzar una mayor convergencia socioeconómica es limitada. Tal integración demandaría políticas productivas, iniciativas de desarrollo económico local y atención a la economía social y popular; pero también políticas que promuevan la superación de la restricción externa y el desarrollo científico y tecnológico. Estas iniciativas son difíciles que puedan alcanzarse mediante la profundización de mecanismos de libre mercado, al menos en un régimen de acumulación concentrado y extranjerizado como el argentino. Parecen requerir de la construcción de consensos sociales interesados en su implementación.

BIBLIOGRAFÍA

- Abeles, M., Lavarello, P. y Montagu, H. (2013), “Heterogeneidad estructural y restricción externa en la economía argentina”, en R. Infante y P. Gerstenfeld (eds.), *Hacia un desarrollo inclusivo. El caso de Argentina*, Santiago de Chile, CEPAL-OIT.
- Águila, N. y Kennedy, D. (2015), “El deterioro de las condiciones de reproducción de la familia trabajadora argentina desde mediados de los años setenta”, *Realidad Económica*, núm. 297, Buenos Aires, IADE, enero-febrero.
- Bárcena, A. y Prado, A. (2016), *El imperativo de la igualdad. Por un desarrollo sostenible en América Latina y el Caribe*, Buenos Aires, Siglo XXI-CEPAL.
- Beccaria, L. (2015), “Perspectivas de formalización de la economía informal en Argentina”, en F. Bertranou y L. Casanova (coords.), *Caminos hacia la formalización laboral en Argentina*, Buenos Aires, OIT.
- Beccaria, L. y Maurizio, R. (2012), “Reversión y continuidades bajo dos regímenes macroeconómicos diferentes. Mercado de trabajo e ingresos en Argentina 1990-2010”, *Desarrollo Económico*, vol. 52, núm. 206, Argentina, IDES, julio-septiembre.
- _____, Groisman, F. y Maurizio, R. (2009), “Notas sobre la evolución macroeconómica y del mercado de trabajo en la Argentina 1975-2007”, en L. Beccaria y F. Groisman (eds.), *Argentina desigual*, Los Polvorines, UNGS-Prometeo.
- Bertranou, F. M., Casanova, L. y Sarabia, M. (2013), *Dónde, cómo y por qué se redujo la informalidad laboral en Argentina durante el periodo 2003-2012*, Buenos Aires, OIT.
- Borsotti, C. (1981), “La organización social de la reproducción de los agentes sociales, las unidades familiares y sus estrategias”, *Demografía y Economía*, vol. 15, núm. 2, México, El Colegio de México, julio-diciembre.
- Castells, M. J. y Schorr, M. (2015), “Cuando el crecimiento no es desarrollo. Algunos hechos estilizados de la dinámica industrial en la posconvertibilidad”, *Cuadernos de Economía Crítica*, vol. 1, núm. 2, Buenos Aires, SEC, julio-noviembre.
- Cecchini, S. y Martínez, R. (2011), *Protección social inclusiva en América Latina. Una mirada integral, un enfoque de derechos*, Santiago de Chile, CEPAL-MFCEYD-GIZ.
- Centro de Investigación y Formación de la República Argentina (CIFRA) (2015), *Informe especial. Principales resultados de pobreza e indigencia 2003-2015*. Recuperado de <http://www.cta.org.ar/IMG/pdf/03-ie_no_viembre_2015-pobreza.pdf>

- Comisión Económica para América Latina (CEPAL) (2019), *Panorama social de América Latina*, Santiago de Chile, CEPAL.
- Cortés, R. y Marshall, A. (1991), “Estrategias económicas, intervención social del Estado y regulación de la fuerza de trabajo”, *Estudios del trabajo*, núm. 1, Buenos Aires, ASET, enero-junio.
- Dalle, P. (2012), “Cambios recientes en la estratificación social en Argentina (2003-2011). Inflexiones y dinámicas emergentes de movilidad social”, *Argumentos*, núm. 14, Buenos Aires, Facultad de Ciencias Sociales (UBA), octubre.
- Eguía, A. (2017), “Miradas sobre la pobreza en la Argentina”, *Cuadernos FHyCS-UNJu*, núm. 51, Jujuy, Facultad de Humanidades y Ciencias Sociales, enero-diciembre.
- Feres, J. C. y Mancero, X. (2001), *Enfoques para la medición de la pobreza. Breve revisión de la literatura*, Santiago de Chile, CEPAL.
- Gasparini, L., Tornarolli, L. y Gluzmann, P. (2019), *El desafío de la pobreza en Argentina. Diagnóstico y perspectivas*, Buenos Aires, CEDLAS-CIPPEC-PNUD.
- _____, Cruces, G. y Tornarolli, L. (2016), “Chronicle of a deceleration foretold income inequality in Latin America in the 2010s”, *Revista de Economía Mundial*, núm. 43, España, Sociedad de Economía Mundial, mayo-agosto.
- Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC) (2016), *Documento de Trabajo Metodología Núm. 22: La medición de la pobreza y la indigencia en la Argentina*, Buenos Aires, INDEC.
- Kornblihtt, J., Seiffer, T. y Villanova, N. (2014), “De la caída relativa a la caída absoluta del salario real en la Argentina (1950-2013)”, *Revista Guillermo de Ockham*, vol. 12, núm. 2, Colombia, Universidad de San Buenaventura, julio-diciembre.
- Kulfas, M. (2016), *Los tres kirchnerismos. Una historia de la economía argentina 2003-2015*, Buenos Aires, Siglo XXI Editores.
- Lavinas, L. y Simões, A. (2017), “Social policy and structural heterogeneity in Latin America: The turning point of the 21st century”, *Revista de Economía Contemporánea*, núm. esp., Río de Janeiro, Universidad Federal de Río de Janeiro.
- Lohmann, H. y Crettaz, E. (2017), “Explaining cross-country differences in in-work poverty”, en H. Lohmann e I. Marx (eds.), *Handbook on in-work Poverty*, Cheltenham, Edward Elgar.
- Maurizio, R. (2012), *Labour informality in Latin America: the case of Argentina, Chile, Brazil and Peru. Working Paper 165*, Manchester, BWPI.

- McDonough, T., Reich, M. y Kotz, D. (2010), *Contemporary capitalism and its crises. Social structure of accumulation theory for the 21st century*, Nueva York, Cambridge University Press.
- Montoya García, M. V. (2017), *Los hogares en la crisis: trabajo y condiciones de vida en México, 2008-2010*, México, UNAM-IIE-CEPAL.
- Nun, J. (2003 [1969]), “La teoría de la masa marginal”, en J. Nun (comp.), *Marginalidad y exclusión social*, Buenos Aires, Fondo de Cultura Económica.
- Observatorio de la Deuda Social Argentina (ODSA) (2015), *Progresos sociales, pobrezas estructurales y desigualdades persistentes. Ilusiones y desilusiones en el desarrollo humano y la integración social al quinto año del Bicentenario (2010-2014)*, Buenos Aires, EDUCA.
- Oliveira, O. y Salles, V. (2000), “Reflexiones teóricas para el estudio de la reproducción de la fuerza de trabajo”, en E. de la Garza Toledo (coord.), *Tratado latinoamericano de sociología del trabajo*, México, COLMEX-FLACSO-UNAM-FCE.
- Pérez-Sáinz, J. P. (2000), “Más allá de la informalidad. Autogeneración de empleo en la modernización globalizada”, en AAVV, *Desarrollo Cultural y Gestión en Centros Históricos*, Quito, FLACSO.
- Pinto, A. (1976), “Naturaleza e implicaciones de la heterogeneidad estructural de América Latina”, *El Trimestre Económico*, vol. 37, núm. 145, México, Fondo de Cultura Económica, enero-marzo.
- Piore, M. (1972), *Notes for a theory of labor market stratification, Working Paper Department of Economics N° 95*, Cambridge, Massachusetts, MIT Press.
- Polanyi, K. (2011 [1944]), *La Gran Transformación. Los orígenes políticos y económicos de nuestro tiempo*, Buenos Aires, Fondo de Cultura Económica.
- Programa Regional de Empleo para América Latina y el Caribe (PREALC) (1978), *Sector Informal. Funcionamiento y Políticas*, Santiago de Chile, OIT.
- Rodríguez, O. (2001), “Prebisch: actualidad de sus ideas básicas”, *Revista de la CEPAL*, núm. 75, Santiago de Chile, CEPAL, enero-junio.
- Salvia, A. (2016), “Heterogeneidad estructural y marginalidad económica en un contexto de políticas heterodoxas”, en A. Salvia y E. Chávez Molina (coords.), *Claves sobre la marginalidad económica y la movilidad social*, Buenos Aires, Biblos.
- Salvia, A. y Donza, E. (1999), “Problemas de medición y sesgos de estimación derivados de la no respuesta completa a la pregunta de ingresos de la EPH (1990-1999)”, *Revista Estudios del Trabajo*, núm. 18, Argentina, ASET, julio-diciembre.

- Tokman, V. (1987), “El sector informal: quince años después”, *El Trimestre Económico*, vol. 54, núm. 215, México, Fondo de Cultura Económica, julio-septiembre.
- Tomada, C. (2014), “La trayectoria de una política laboral para la inclusión”, *Revista de Trabajo Nueva Época*, vol. 10, núm.12, Argentina, MTEYSS, enero-diciembre.
- Torrado, S. (2010), “Modelos de acumulación, regímenes de gobierno y estructura social”, en S. Torrado (dir.), *El costo social del ajuste*, tomo 1, Buenos Aires, EDHASA.
- _____ (2006), “El enfoque de las estrategias familiares de vida en América Latina. Orientaciones teórico-metodológicas”, en *Familia y diferenciación social. Cuestiones de método*, Buenos Aires, EUDEBA.
- Tuñón, I. y Salvia, A. (2018), “Pobreza persistente: trayectoria, desafíos e incentivos para su erradicación”, en R. Mercado (ed.), *Ensayos sobre desarrollo sostenible. La dimensión económica de la agenda 2030 en la Argentina*, Buenos Aires, PNUD.
- Wainer, A. y Schorr, M. (2015), “Algunos determinantes de la restricción externa en la Argentina”, *Márgenes Revista de Economía Política*, núm. 1, Argentina, enero-junio.
- Wooldridge, J. (2014), *Introducción a la econometría*, México, Cengage Learning.

ANEXO METODOLÓGICO

La ausencia de insumos necesarios para el estudio de las condiciones de vida entre 2007 y 2015 por la irregularidad institucional del INDEC, algunos cambios en la EPH y la revisión de la metodología de medición de la pobreza (INDEC, 2016) obligaron a tomar una serie de decisiones metodológicas.

Tratamiento de los ingresos no declarados

Entre 2003 y 2015, el INDEC decidió imputar los ingresos no declarados (*missing values*) a partir de técnicas *hot deck*. Desde 2016, el INDEC trata los ingresos faltantes mediante reponderación. Se decidió homogeneizar el método de imputación en toda la serie. Para ello, se recurrió a una técnica de imputación por máxima verosimilitud a partir del algoritmo EM (*Expectation Maximization*) para cada una de las fuentes de ingreso que releva la EPH, siguiendo la

propuesta de Salvia y Donza (1999). Por otra parte, entre 2003 y 2006 los ingresos fueron deflactados con el índice de precios oficial del INDEC, entre 2007 y 2015 según el IPC-GB y a partir de 2016 nuevamente por el índice oficial.

Construcción de canastas básicas comparables

La revisión metodológica oficial implicó modificaciones de las canastas y de las escalas de equivalencia. Se enumeran las decisiones metodológicas adoptadas al respecto.

- a)* Canasta Básica Alimentaria (CBA, línea de indigencia) y Total (CBT, línea de pobreza): corresponde a la de INDEC (2016), basada en la Encuesta Nacional de Gasto de los Hogares (ENGHO) 1996/1997.
- b)* Unidades consumidoras equivalentes: surgen de las tablas informadas por el INDEC (2016).
- c)* Valorización de las canastas: a partir del segundo trimestre de 2016, se utilizaron los valores de la CBT informados por el INDEC. Si bien el INDEC ofreció el valor de la CBA y CBT para el 2006, se carece de su valorización para el periodo intermedio (2007-2015). Para cubrirlo, se realizaron los siguientes pasos: 1) La CBT se deflactó con el Nivel General del IPC-GB y la CBA según el capítulo de alimentos y bebidas. 2) El valor de la CBT/CBA de diciembre de 2006, informado en INDEC (2016), se proyectó hasta 2016 según los mismos índices de precios antes mencionados. 3) El valor final de la CBT/CBA se obtuvo como un promedio de los valores mensuales obtenidos en los pasos 1) y 2), ponderado según la distancia con respecto al tiempo inicial (según la propuesta de Gasparini *et al.*, 2019).
- d)* Canastas regionales: se asumió que la relación entre la CBT del Gran Buenos Aires y las demás regiones informada para abril de 2016 (INDEC, 2016), se mantuvo para los años en los que no existía información.